



**POLITECNICO DI BARI**  
**DIPARTIMENTO DI MECCANICA, MATEMATICA E**  
**MANAGEMENT**

**CAPITOLATO SPECIALE D'APPALTO**

**IDEAZIONE, EROGAZIONE E GESTIONE DELLA CALL4IDEAS**

**CUP: D43C22001410007**

**Progetto “#DeepSouth – un nuovo Ecosistema dell’Innovazione per il Mezzogiorno”  
per la realizzazione delle attività di ricerca previste nell’ambito dei bandi a cascata  
dell’Ecosistema dell’Innovazione “MUSA – Multilayered Urban Sustainability Action”,  
ECS00000037, Spoke 3 “Deep Tech: Entrepreneurship & Technology Transfer”.**

Responsabile Scientifico: Prof. Antonio Messeni Petruzzelli

## 1. Oggetto

L'obiettivo di questo affidamento è la progettazione, il lancio e la promozione della Call4Ideas per la selezione di **8 (otto)** startup o gruppi informali provenienti dalle regioni del sud Italia (Campania, Abruzzo, Basilicata, Puglia, Calabria, Sicilia, Molise e Sardegna) interessate a proporre soluzioni imprenditoriali, al fine di accedere al percorso di incubazione, per poter realizzare progetti di innovazione collaborativa in ambito Deep Tech. Le soluzioni imprenditoriali dovranno presentare un livello minimo di maturità tecnologica (TRL) pari a 4.

I soggetti selezionati avranno l'opportunità di prendere parte ad un programma altamente specializzato completamente gratuito ed equity-free che mette a disposizione gli strumenti e le conoscenze professionali disponibili nell'ambito del progetto #Deep South per lo sviluppo dei progetti.

## 2. Contesto e finalità

L'obiettivo del progetto “#DeepSouth – un nuovo Ecosistema dell’Innovazione per il Mezzogiorno” finanziato nell’ambito dei bandi a cascata dell’Ecosistema dell’Innovazione “MUSA – Multilayered Urban Sustainability Action”, ECS00000037, Spoke 3 “Deep Tech: Entrepreneurship & Technology Transfer” è quello di supportare la competitività dei territori dell’Italia meridionale puntando sulle sue eccellenze, al fine di potenziare l’ecosistema dell’innovazione attraverso una ben sperimentata sinergia con il sistema industriale.

Infatti, da un lato si vuole continuare a rafforzare l’imprenditorialità basata sulla ricerca e l’innovazione tecnologica, incrementando il numero di nuove imprese che sviluppano prodotti o servizi a partire da idee innovative dal punto di vista tecnologico; dall’altro, si vuole invece sviluppare nuovi servizi destinati anche alle imprese del territorio, che permetta di valorizzare le loro attività di ricerca e sviluppo e l’introduzione di nuovi prodotti e servizi sul mercato. Il raggiungimento degli obiettivi richiede l’implementazione di una serie di azioni lungo l’intera catena del valore "dall'idea all'impresa". Queste iniziative mirano a combinare le migliori pratiche già esistenti con quelle che saranno sviluppate nel corso del progetto.

Pertanto, risulta fondamentale prevedere l’organizzazione dei servizi lungo tutta la filiera che va dallo scouting di idee innovative all’incubazione e accompagnamento di imprese di successo. In linea con le attività dello Spoke, questo progetto dedica particolare attenzione alla promozione dell’imprenditorialità e alla crescita dell’intero ecosistema dell’innovazione.

## 3. Attività di gestione e ideazione della call

La gestione e l’ideazione della call per startup è un processo complesso e strategico che richiede una pianificazione puntuale e chiara degli obiettivi. Per prima cosa, è necessario identificare il target delle startup ovvero gli ambiti di applicazione e il livello di sviluppo del progetto (Technology Readiness Level).

Si procederà, quindi, alla stesura del bando, che deve essere chiaro e dettagliato, specificando i requisiti di partecipazione, i criteri di selezione, le scadenze e i benefici offerti alle startup selezionate (specificatamente il percorso di incubazione e accompagnamento di cinque mesi, un grant di 20.000 € per ciascuna startup e la possibilità di usufruire degli spazi di co-working messi a disposizione).

Deve essere previsto un supporto per la gestione delle candidature rispondendo ad eventuali domande e offrendo supporto tecnico. Una volta chiuso il bando, sarà nominata una commissione di esperti per la valutazione delle proposte e per la verifica dei requisiti posseduti sulla base dei criteri stabiliti nel bando (come ad esempio innovatività, scalabilità, TRL, team, impatto sul mercato, ecc.). All'interno della commissione dovranno essere presenti almeno due rappresentanti del Politecnico di Bari.

Deve essere prevista un'efficace strategia di comunicazione per promuovere la call in sinergia con il piano di comunicazione generale del progetto #DeepSouth. Questo può includere l'uso dei social media, comunicati stampa e altro materiale pubblicitario ritenuto idoneo. È importante anche creare un sistema di candidatura user-friendly, utilizzando un form online dedicato.

La Call4Ideas deve prevedere la selezione di **8 (otto)** startup o gruppi informali provenienti dalle regioni del sud Italia (Campania, Abruzzo, Basilicata, Puglia, Calabria, Sicilia, Molise e Sardegna), che avranno accesso ad un percorso di incubazione finalizzato alla realizzazione del proprio progetto imprenditoriale e all'erogazione di un grant di € 20.000 (euro ventimila/00) ciascuna. La tipologia di incubazione prevista potrà essere sia business-oriented sia tech-oriented.

Le idee selezionate parteciperanno ad una **pitch competition finale** nella quale presenteranno i progetti sviluppati durante il percorso di incubazione davanti ad una giuria di esperti, di cui almeno due docenti afferenti al Politecnico di Bari, e che sarà ospitata all'interno dell'evento di chiusura progetto #DeepSouth. L'operatore economico vincitore dovrà garantire l'erogazione di un premio per il progetto vincitore del valore di € 10.000 (euro diecimila/00).

Inoltre, uno o più rappresentanti dell'operatore economico vincitore dovranno obbligatoriamente incontrare con cadenza mensile il responsabile scientifico del progetto presso la sede del Politecnico di Bari. Questo incontro servirà a verificare che l'andamento del progetto sia conforme al cronoprogramma stabilito in fase di programmazione progettuale.

## 4. Linee guida per la call4ideas

Qui di seguito vengono riportate in maniera esemplificativa e non esaustiva alcuni criteri per la selezione delle idee da inserire nel percorso di accompagnamento.

### Destinatari:

- La call è aperta a gruppi informali o startup già costituite, registrate e operanti nelle regioni del sud Italia (Campania, Abruzzo, Basilicata, Puglia, Calabria, Sicilia, Molise e Sardegna).
- Dovranno essere selezionati 8 (otto) progetti imprenditoriali, garantendo il più possibile un'equa distribuzione geografica.

### Criteri di Valutazione:

- Innovatività del progetto: soluzioni tecnologiche avanzate con un TRL (Technology Readiness Level) minimo di 4.
- Scalabilità: potenziale di crescita e capacità di espandere il business a nuovi mercati.
- Impatto sul mercato: rilevanza e potenziale trasformativo della soluzione proposta.
- Composizione del team: esperienza, competenze e complementarità dei membri del team.
- Sostenibilità economica: solidità del modello di business e strategie di finanziamento.

- Contributo all'ecosistema: potenziale per contribuire allo sviluppo dell'ecosistema dell'innovazione nel Mezzogiorno.

#### Documentazione Richiesta:

- **Business Plan:** dettagliato, comprendente una descrizione del progetto, analisi di mercato, modello di business, strategia di crescita, e proiezioni finanziarie.
- **Pitch Deck:** presentazione sintetica del progetto che evidenzia i punti chiave del business plan.
- **CV dei Fondatori:** Curriculum Vitae dei membri chiave del team, con evidenza delle esperienze rilevanti.
- **Video di Presentazione facoltativo:** durata massima 3 minuti in cui il team presenta il progetto e le motivazioni per partecipare alla Call4Ideas.

#### Graduatoria e Selezione Finale:

- Le candidature saranno valutate da una commissione di esperti, che includerà almeno due rappresentanti del Politecnico di Bari.
- La graduatoria finale sarà pubblicata sul sito ufficiale della Call4Ideas. La pubblicazione avrà valore di notifica a tutti gli effetti.
- Saranno ammessi i primi **8 (otto)** candidati in graduatoria. In caso di rinuncia, si procederà con lo scorrimento della graduatoria.

#### Obblighi dei Partecipanti:

- I team e le startup selezionate devono confermare la partecipazione mediante la firma di un accordo di partecipazione.
- I partecipanti devono impegnarsi a rispettare gli obblighi di frequenza e partecipazione attiva alle attività del programma di incubazione.

#### Supporto e Risorse:

- I team e le startup selezionate avranno diritto all'erogazione di un grant di € 20.000 ciascuna per lo sviluppo dei progetti.
- Accesso a spazi di co-working per **cinque mesi**, supporto tecnico e servizi di mentoring e advising.
- Supporto nelle attività di networking, promozione e accesso a potenziali investitori.

#### Premi e Opportunità:

- I team e le startup parteciperanno a una pitch competition finale, dove presenteranno i loro progetti davanti a una giuria di esperti.
- Sarà erogato un premio di € 10.000 per il progetto vincitore.
- I team e le startup avranno visibilità attraverso eventi di networking e opportunità di affiancamento per lo sviluppo ulteriore delle idee di business.

## 5. Attività minime richieste

Per la partecipazione alla presente gara, le attività fondamentali che ogni operatore economico dovrà prevedere riguardano il lancio della call, la valutazione delle idee, l'assegnazione dei grant e il supporto all'evento finale di pitch. Si riportano qui di seguito i requisiti minimi richiesti:

### Analisi e Pianificazione:

- **Valutazione iniziale:** Analisi preliminare delle idee selezionate per identificare le risorse, le competenze e le tecnologie necessarie per la valutazione e l'assegnazione dei grant.
- **Selezione delle startup:** a seguito della valutazione iniziale verrà redatta una prima graduatoria tenendo conto dei criteri previsti.
- **Pubblicazione della graduatoria:** verrà predisposta e pubblicata la graduatoria finale e verrà richiesta esplicita accettazione da parte degli idonei.

### Supporto Finanziario:

- **Erogazione grant:** Assegnazione di un grant di € 20.000 (euro ventimila/00) per ciascuna startup selezionata, per supportare le attività di sviluppo iniziale.
- **Monitoraggio** dello stato di crescita dei team e delle startup per assicurare che le attività svolte da queste ultime siano coerenti con le finalità del grant.

### Pitch Competition:

- **Supporto all'evento finale:** Partecipazione alla pitch competition finale dove i partecipanti presenteranno i loro progetti davanti a una giuria di esperti che prevederà l'erogazione di un premio di € 10.000,00 (euro diecimila/00) al progetto vincitore

Queste attività devono essere svolte in stretta collaborazione con il Politecnico di Bari e i partner del progetto, assicurando il massimo coinvolgimento e supporto ai team e alle startup durante tutto il percorso della competizione.

## 6. Importo contrattuale

L'importo complessivo a corpo a base d'asta della fornitura di cui al presente Capitolato ammonta a:

- **€ 487.701,61 (euro quattrocentottantasettemilasettecentouno/61) oltre IVA di cui:**
- **€ 327.701,61 (euro trecentoventisettemilasettecentouno/61) soggetto a ribasso**
- **€ 160.00,00 (euro centosessantamila/00) non soggetto a ribasso**

La spesa graverà interamente sui fondi:

Progetto di Ricerca: **DeepSouth - un nuovo Ecosistema dell'Innovazione per il Mezzogiorno**

Scadenza: **30/04/2025**

Cod. Id.: **MUSA – Multilayered Urban Sustainability Action”, ECS00000037, Spoke 3 “Deep Tech: Entrepreneurship & Technology Transfer”**

CUP: **D43C22001410007.**

di cui è Responsabile Scientifico il **prof. Antonio Messeni PETRUZZELLI.**